

PARECER JURÍDICO

O Sr.
Neemias de Oliveira Ripardo Garreth
Pregoeiro Municipal
Nesta

Processo Administrativo: 01101002/2021
Pregão N° 008/2021
Modalidade: Pregão Presencial
Objeto: Registro de Preços para eventual e futura contratação de empresa de serviços de malharia para atender as necessidades das diversas Secretarias do Município de Pio XII-MA.

DO PARECER

A administração Pública, via de regra, e, no teor do preceituado no Art. 37, XXI da Lei Maior, quando de suas compras e licitações, realização de obras e serviços, está adstrita a procedimento de licitação pública, que possibilita a esta, aquisição menos onerosa do objeto ou serviço que propõe adquirir, a melhor proposta, para o que pretende alienar, observada, em todo caso, a isonomia entre participantes do processo, *in verbis*:

Art. 37 - A Administração Pública direta e indireta de qualquer dos Poderes da União, dos Estados, do Distrito Federal e dos Municípios obedecerá aos princípios da legalidade, impessoalidade, moralidade, publicidade e eficiência e, também ao seguinte: (redação dada ao caput pela Emenda Constitucional n° 19/98).

XXI - ressalvados os casos especificados na legislação, as obras, serviços, compras e alienações serão contratadas mediante processo de licitação pública que assegure condições a todos os concorrentes, com cláusulas que estabeleçam obrigações de pagamento, mantidas as condições efetivas da proposta, nos termos da Lei, o qual somente permitirá as exigências de qualificação técnica e econômica indispensáveis a garantia do cumprimento das obrigações.



FABRIL JURIDICO

[Faint, illegible text, possibly a title or header for a legal document.]

DECLARATORIA

[Faint, illegible text, likely the main body of a declaratory statement.]

[Faint, illegible text, possibly a paragraph or a specific clause.]

[Faint, illegible text, possibly another paragraph or a closing section.]

Coube a Lei de Licitações Lei ° 8.666/93 disciplinar as emanções constitucionais *supra*, na qual se observam as modalidades em que estas podem ocorrer, tipos, suas inexigibilidades ou dispensas, bem como, correlatos contratos ou convênios.

Dentre as modalidades admissíveis para licitação encontra-se o Pregão Presencial. Configurar o pregão como uma modalidade licitatória significa adotar um novo procedimento para seleção da proposta mais vantajosa, com observância do princípio da isonomia. Uma modalidade de licitação consiste em um procedimento ordenado segundo certos princípios e finalidades. O que diferencia uma modalidade de outra é a estruturação procedimental, a forma de elaboração de propostas e o universo de possíveis participantes. Este é a forma de licitação em razão do qual, interessados de um determinado ramo de fornecimento de produtos ou serviços, pertinentes ao objeto do mesmo, os quais devem apresentar requisitos mínimos para satisfazer a respectiva modalidade licitatória, conforme artigo 4º, Inciso XIII, da Lei nº 10.520/2002, respeitadas as disposições do edital ao qual se vincula a respectiva modalidade licitatória.

FASE PREPARATÓRIA

O processo preparatório deve sempre ser iniciado e devidamente autuado, contendo a Autorização respectiva com indicação sucinta de seu objeto e dos recursos para despesa. No pregão se faz necessária a juntada do ato de designação do(a) Pregoeiro(a) e Equipe de Apoio. A licitação foi enquadrada na modalidade de Pregão Presencial. Confeccionado o Edital, também restaram elaborados os Termos, Anexos e juntadas as Documentações afins.

FASE EXTERNA

Iniciada a Fase Externa observa-se que os interessados foram convocados com a divulgação do Edital. O Edital cumpriu seus requisitos, o prazo não inferior a 08 (oito) dias úteis para os interessados prepararem e apresentarem suas propostas foi obedecido.

Não foram apresentadas impugnações a presente licitação.



Fornire un servizio di assistenza...
...a tutti i clienti...
...in modo efficiente...

Il nostro obiettivo è...
...garantire la massima...
...sodisfazione del cliente...
...attraverso un servizio...
...personale e qualificato...

FASE PREPARATORIA

Prima fase preparatoria...
...che consiste nell'analisi...
...della situazione...
...attuale dell'azienda...

ANALISI

Analisi della situazione...
...attuale...
...e delle opportunità...
...di sviluppo...

CRITÉRIOS DE JULGAMENTO – PROPOSTAS E HABILITAÇÃO

O critério de Julgamento do menor preço foi devidamente atendido na sessão, bem como a possibilidade de abertura para lances verbais aos presentes credenciados.

Participaram da Licitação 02 (duas) empresas.

A proposta foi julgada pelo Pregoeiro e Equipe de Apoio segundo os critérios de aviltamento e exequibilidade, sendo considerada dentro do orçamento alçado e estimativa.

Julgada a Proposta, foi passada a Fase de Julgamento da Habilitação.

Na Fase de Julgamento da Habilitação, segundo o Pregoeiro e Equipe de Apoio à documentação foi apresentada conforme as normas editalícias.

Porquanto isso, a empresa foi Julgada e Habilitada vencedora.

Resultado da Licitação juntado aos autos.

DA ADJUDICAÇÃO E HOMOLOGAÇÃO

Diante do exposto, não havendo recursos interpostos, não tendo sido constatado qualquer erro grosseiro ou similar, tendo sido todas as ressalvas já realizadas, adjudicado o objeto ao Licitante vencedor, poderá a Autoridade responsável homologar o certame com atendimento as normas editalícias, determinando a Contratação desta, observando os prazos de Lei e do Edital.

Como entendemos, salvo melhor juízo, é o Parecer Final.

Pio XII – MA, 08 de Abril de 2021



Procurador
Portaria 002/2021



Technology with a Vision

OPERATIONS ON THE FUTURE - PROGNOSTIC ABILITY

The ability to predict the future is a key element in the success of any organization. This document discusses the various methods and techniques used to forecast future trends and developments. It covers a wide range of topics, including market research, data analysis, and strategic planning. The goal is to provide a comprehensive overview of the current state of the field and to offer practical advice on how to improve forecasting accuracy.

Forecasting is a complex task that requires a deep understanding of the market and the ability to identify key trends and drivers. This document provides a detailed look at the various tools and techniques used in the forecasting process, from traditional methods like surveys and focus groups to more advanced techniques like machine learning and artificial intelligence. It also discusses the challenges and risks associated with forecasting and offers strategies to minimize these risks.

By the end of this document, you should have a clear understanding of the importance of forecasting in business and the various methods used to do it. You should also be able to identify the strengths and weaknesses of different forecasting techniques and apply this knowledge to your own organization's forecasting efforts.

ANALYSIS OF THE FUTURE

The future is a complex and ever-changing landscape. To navigate it successfully, organizations must have a clear understanding of the various forces that will shape it. This document provides a detailed analysis of the key trends and drivers that will influence the future of business and society. It covers a wide range of topics, including technology, demographics, and the environment. The goal is to provide a comprehensive overview of the current state of the world and to offer practical advice on how to prepare for the future.

By the end of this document, you should have a clear understanding of the key trends and drivers that will shape the future and the various strategies used to prepare for it. You should also be able to identify the opportunities and risks associated with these trends and apply this knowledge to your own organization's strategic planning efforts.

For more information, please contact us at [Phone Number] or visit our website at [Website URL].

Pratt & Whitney
 Pratt & Whitney
 Pratt & Whitney